

DANIEL POPA

Informatii personale

Adresa: [REDACTED], Constanta, Romania

Telefon: [REDACTED]

E-mail: [REDACTED]

Data nasterii: [REDACTED]

COMPETENTE PROFESIONALE

- Experienta in dezvoltarea si crearea portofoliului de clienti
- Servicii bancare, creditare, relationare cu clientii, serviciu clienti
- Dezvoltarea portofoliului de clienti existent prin vanzare incrucisata, identificarea oportunitatilor prin analiza atenta a pietei
- Consiliere financiara, administrarea afacerilor si bugetelor
- Managementul resurselor umane (recrutare, coordonare, evaluarea si motivarea echipei)

EXPERIENTA PROFESIONALA

07.03.2024 – prezent

Director General – Termocentrale Constanta SRL

29.07.2022 – prezent

Membru provizoriu in Consiliul de Administratie – Termocentrale Constanta SRL

14.08.2014 – 01.03.2024

Asistent in brokeraj – PFI Popa I Daniel – Asistent in brokeraj

06.02.2013 – prezent

Manager Agentie Bancara Constanta – TBI Bank EAD Sofia – Sucursala Bucuresti

** In perioada 06.02.2013 – 01.01.2023 am ocupat simultan si pozitii de: Agent vanzari, Sef birou, Director zona vanzari in cadrul TBI Money IFN (parte a grupului TBI)*

03.03.2006 – 30.09.2012

Team Leader (Coordonator colectiv) – RBS Bank Romania

Mi-am inceput cariera in cadrul RBS astfel:

07.2007 – 31.08.2011 **Specialist credite ipotecare**

03.03.2006 – 07.2007 **Consilier financiar bancar**

19.09.2005 - 03.03.2006

Economist/Departamentul Aprovizionare/ Sectia Planificare - Daewoo Mangalia Heavy Industries – D.M.H.I.

01.12.2004 - 10.10.2007

Agent de asigurare - Omniasig Romania SA

EDUCATIE

2006 – 2008 **Master** – Administrarea proiectelor de afaceri – Universitatea “Ovidius” Constanta

2001 – 2005 **Diploma de licenta** – Economist – Universitatea “Ovidius” Constanta

1997 – 2001 **Diploma de bacalaureat, profil informatica** – Liceul Teoretic “Callatis” Mangalia

Cursuri si programe de formare

- “Pregatire profesionala continua a intermediarilor in asigurari” - IMA/ISF (2016/2019/2022)
- “Expert accesare fonduri structural si de coeziune europene” – PIMMC (2013)
- “Effective Management” – TBI (2013)
- “Calificare profesionala in intermedierea asigurarilor” - IMA (2012)
- “Emotional Intelligence” - RBS (2012)
- “Business Presentation Skills” - TMI (2012)
- “Advance Selling and Negotiation Skills” - TMI (2011)
- “Mortgage lending” - RBS (2010)
- “Basic Selling Skills” - Ascendis (2006)

Limbi straine

Engleza: scriere – nivel avansat, citire – nivel avansat, vorbire/conversatie – nivel avansat

Franceza: scriere – incepator, citire – incepator, vorbire/conversatie – nivel mediu

Competente in utilizarea calculatorului

- Microsoft Office: Word – nivel avansat, Excel – nivel avansat, Power Point – nivel avansat
- Programe specifice utilizate in sistemul bancar: cunostiinte avansate in utilizarea sistemelor informatice operationale si de administrare credite

COMPETENTE PERSONALE (conform testului Life Inventory)

- Excelente abiliati de comunicare, relationare si influentare
- Persoana energica, determinata prin auto-motivare
- Orientat catre rezultate prin gasirea solutiilor
- Ambitios, deschis catre feed-back avand un nivel ridicat de interes in dezvoltare personala si profesionala
- Persoana muncitoare, loiala si dedicata, atenta la regulamentele si procedurile organizatiei
- Flexibil si deschis catre idei inovative ca solutii pentru rezolvarea provocarilor/problemelor

Permis de conducere: categoria B din anul 2000